

ÉTABLIR LA CARTE DES VINS CONSEILLER POUR MIEUX VENDRE

PAR ELITE FORMATION

www.elite-groupe.fr

La formation vous intéresse ? Contactez-nous

m.guedj@elite-groupe.fr

06 13 50 11 91

OBJECTIFS DE LA SÉANCE

Connaître et maîtriser les vins des différentes régions

Proposer des vins de sa région

Comprendre l'accord mets et vins de sa carte pour maîtriser le conseil client

PLAN PÉDAGOGIQUE

Pour établir une bonne carte des vins et ainsi mieux les vendre à sa clientèle, il est préférable d'en connaître les secrets !

Vous apprendrez à identifier leurs origines, les différentes appellations ainsi que les accorder avec vos mets lors de dégustations organoleptiques.

TARIFICATION SUR DEMANDE

1 à 3 jours (7h-21h)

En intra ou extra-entreprise